

2017年度株主総会・会社説明会 主な質疑応答（要旨）

質問1：光部品の北米向け売上減少の原因と今後のデータセンタ向け需要の見通しについて教えてください。

回答1：単価の高い製品の売上が減ったことが要因であり、業界の需要は引き続き高まっていると考えています。

.....

質問2：光測定器の北米向け売上減少の原因を教えてください。

回答2：OCT得意顧客からの受注には波があり、昨年は引きが弱かったために売上が低調に推移いたしました。

.....

質問3：医療機器 ARGOS の昨年売上規模を教えてください。
また、販売先は一般病院向けなのでしょうか。

回答3：医療機器 ARGOS の製品売上高は非公表であるため、回答を控えさせていただきます。販売先については、すでに一般病院向けへの販売を行っております。

.....

質問4：医療機器 ARGOS の利用用途について詳しく教えてください。

回答4：ARGOS は、白内障患者が眼の手術をする前に、どのような形・大きさのレンズを入れるのがよいのか測定する際に利用されています。

.....

質問5：為替による影響はどれくらいありますか。

回答5：1円円高になると営業利益が2,000万円マイナスになります。昨年は当初の想定より2円ほど円安に振れたため、おおよそ4,000万円ほどプラスになりました。

.....

質問 6 : アッテネーターとはどういうものか教えてください。

回答 6 : 光はファイバーを通過する間に弱くなってしまうため、途中で強めたり分岐点で増幅させる必要があります。アッテネーターは、光の強さを調整する際に使われています。

.....

質問 7 : 株価が低迷していますが、株価上昇のための考えを聞かせてください。

回答 7 : 昨年は、光通信業界の需要が続けて伸びるとの市場の期待がありましたが、実際には、年度後半から中国における在庫調整が入り伸び悩んだ1年でした。当社としては、業績をしっかりと出すことで結果として株価が上がるようにしていきたいと考えています。

.....

質問 8 : IR 活動が少ないように思うのですが、どのような活動をしているのでしょうか。

回答 8 : IR 活動としては、機関投資家向けに説明会を年1回、個人面談を年間約30件行っています。また、最近のフェアディスクロージャーの流れを汲んで、投資家向けに回答した内容を速やかにホームページに開示しています。

.....

質問 9 : 研究開発費は将来のための投資である一方で、使いすぎると利益を圧迫してしまうと思います。考えを聞かせてください。

回答 9 : 当社は研究開発型の企業であり、研究開発費を惜しまないのが基本姿勢です。毎年連結売上高の売上10~15%の開発投資を継続しており、今年も15%近く投資する予定です。引き続き売上・利益に繋がる研究を積極的に行ってまいります。

.....

質問 10 : 光測定器の耐用年数はどれくらいなのでしょう？

回答 10 : 製品寿命は7年としておりますが、工場などでお使いの場合は5年ほどで買い換えられるお客様もいらっしゃいますし、校正をしながら7年以上使われる場合もあります。

.....

質問 11：ソリューション事業の営業活動に割ける人員はどのくらいいるのでしょうか？

回答 11：フロント営業は 5 名おります。直販営業も行っていますが、代理店経由での売上が 8 割程度を占めます。全国に販売網を持つ代理店と協力することで、少数精鋭で最大限の結果を出せるよう取り組んでまいります。

.....

質問 12：地域別の営業利益率はどのようになっていますか。

回答 12：地域別というよりは、製品ミックスにより変動しております。昨年は中国・アジア地域において、利益率の高い光測定器の売上が好調でしたので、地域別での利益率も一番高くなると思います。

.....

以上